

Dec 19, 2017

مبارك الصباح: "مزايا ريزيدانس الموالح" تطرح الشقق السكنية بعروض مغرية ولفترة محدودة

Publication: Al Sabah - Kuwait (Newspaper)

Country: Kuwait

Page: 13

AVE: \$4,207.20

Circulation: 20,000

Language: Arabic

Section: Main

Size: 145.08

Tags: Al Mazaya Holding

Article URL: <http://sahara.mediaobserver-me.com/article/?slng=en&id=64531...>



تسليم المرحلة الأولى في يونيو 2018

مبارك الصباح: «مزايا ريزيدانس الموالح» تطرح الشقق السكنية بعروض مغرية ولفترة محدودة

■ خصومات نقدية لغاية 5000 ريال وقسائم خصم بنسبة 30 في المئة من «هوم سنتر»

الساعة، وخدمات الساتلايت والإنترنت، ومواقف السيارات.

وكشف الصباح عن عروض نهاية العام المقدمة من شركة المزايا والتي تضمن خصومات نقدية تصل إلى 5000 ريال على الشقق السكنية وكوبونات خصومات بقيمة 30% من هوم سنتر على جميع المشتريات، وقد أطلقت المزايا حملة تسويقية ضخمة في عمان تناولت جميع الأدوات التسويقية عرضت من خلالها مشروع مزايا ريزيدانس، كونه يعد من المشاريع الحيوية التي تلبي احتياجات السوق، ويتيح لمختلف الشرائح إمكانية تملك وحدات سكنية بأسعار مناسبة ومنافسة، فضلاً عن أنه يلبي طموحات السوق العماني العقاري الذي يتمتع بشهرة تجارية واقتصادية وسياسية يميزه عن باقي أسواق المنطقة، إلى جانب ما يخرجه من فرص استثمارية مختلفة تعد بمستقبل مشرق وواعد. وقد قامت شركة المزايا بتوفير مركزاً للمبيعات ضمن أرض المشروع، يتضمن جميع المشروع وعينات مواد التشطيب، تسهل على المشتري والزوار التعرف على معايير ومواصفات العمل.

وأشار أن شركة المزايا تسعى من خلال إطلاق هذه الحملة التسويقية إلى تعزيز عمليات البيع واستقطاب العملاء للمرحلة الأولى من مشروع مزايا ريزيدانس، وبالتالي تعزيز استثمارات الشركة في سلطنة عمان، والتي ستؤدي إلى تطوير المراحل اللاحقة للمشروع وبالطبع الدخول في مشاريع جديدة في المستقبل القريب. وأنهى الصباح حديثه أن السوق العقاري العماني يتمتع باستقرار وأمن اقتصادي واجتماعي، مما يعزز من فرص نجاح الاستثمار الحالي، وبالشكل الذي يعد بفرص استثمارية مستقبلية متنوعة وضمن كافة القطاعات.



الشيخ مبارك الصباح

الشرائح الهادئة للشراء في هذا المشروع سواء كانت للسكن الخاص أو للاستثمار، والذي راعينا فيه كافة متطلبات السكن اللائق للمواطن العماني بشكل خاص، والمواطن الخليجي بشكل عام، فلهذا عن تقديم منتج يعد فرصة استثمار حقيقية ذات عوائد مجدية.

من جهة أخرى أضاف أن «مزايا ريزيدانس» مشروع يتميز بأسلوب حياة عصري يلائم مختلف شرائح المجتمع، ويتضمن العديد من وسائل الراحة والرفاهية، في ظل ما يتضمنه من حمامات سباحة للكمبار والصغار، ونادي صحي مجهز بالكامل، ومنطقة لعب الأطفال، ونظام مراقبة بالكاميرات، وحراسة على مدار

على تفاصيل الشقة ومساحاتها ومكوناتها وإمكانية تأثيثها بشكل من يؤمن الراحة والأمن. وأضاف الصباح: أن المزايا قد استطاعت بيع 50 شقة المرحلة الأولى من المشروع الذي يتضمن 120 شقة سكنية متعددة المساحات، علاوة على 28 محلاً تجارياً، حيث تم اتباع أفضل المعايير التصميمية في مرحلة تصميم المشروع من حيث الاستغلال الأمثل للمساحات حيث تبلغ الشقق السكنية تتكون من غرفة النوم الواحدة من 68 - 74 متر مربع والشقق المكونة من غرفتين ومن 99 - 110 متر مربع والشقق المكونة من ثلاث غرف نوم من 142 - 154 متر مربع مؤكداً أن هذه الخيارات جاءت لتلبية لكافة

■ افتتاح شقة العروض الجاهزة والمفروشة في موقع المشروع بالتعاون مع هوم سنتر

أعلنت شركة مزايا للتطوير العقاري إحدى الشركات التابعة لشركة المزايا القابضة، التطوير لمشروع مزايا ريزيدانس الموالح، أحد أهم المشاريع متعددة الاستخدامات والمتكاملة الخدمات في ولاية السيب في منطقة الموالح بالعاصمة مسقط، عن اكتمال الأعمال الإنشائية في المرحلة الأولى (زون 1) من المشروع بنسبة 59 في المئة والمتوقع تسليمها في يونيو 2018، في حين تسارعت أعمال الإنشاءات في المرحلة الثانية (زون 2) والمتوقع تسليمها في مطلع العام 2019. وتعليقاً على هذا الإعلان، قال الشيخ مبارك الصباح المدير التنفيذي للتسويق والمبيعات: «إننا في شركة المزايا حريصون كل الحرص على تقديم مشروع مزايا ريزيدانس الموالح في مسقط كتقودج حي على الجودة والهيبة العالية التي تتميز بها كافة المشاريع المقدمة من شركة المزايا في مختلف الأسواق التي تعمل بها، إلى جانب الالتزام التام بمواعيد الإنجاز والتسليم، وجودة المنتج النهائي لعملائنا».

وأضاف: «إن أعمال الإنشاء والتطوير في مشروع مزايا ريزيدانس الموالح يسير على قدم وساق، وضمن الخطة الموضوعية، لكافة مراحل المشروع، بفضل من الله تعالى، وبفضل فرق عمل شركة المزايا كافة، والمقاولين والمهندسين الذين يعملون بكل جهد وتفاني لتقديم مشروع متكامل يعكس المعايير التي تستند عليها المزايا في عمليات التطوير.

وتابع الصباح القول: «أنه حرصاً من المزايا على عرض منتجاتها بطريقة سليمة لجميع العملاء والراغبين في الشراء فقد أعدت الشركة شقة مفروشة بالتعاون مع هوم سنتر المركز الرائد في عالم المفروشات في مختلف دول مجلس التعاون الخليجي في موقع المشروع لتكون نموذج حي يستطيع من خلاله العميل الاطلاع عن كثب